

## Programm Tag 1: 11.01.2021

10.00h- 11.00h

### ***Cleaneo SYSTEXX System: von der Akustiklochplatte schnell und trocken zur perfekt glatten Oberfläche***

Herkömmliche Akustikdecken passen optisch nicht in jedes moderne Raumkonzept und perfekt glatte Wände und Decken erzeugen oftmals keine angenehme Akustik, da sie schallhart sind. Das neuartige Cleaneo SYSTEXX System löst genau diese Problematik und schafft das bisher Udenkbare: akustische Bestleistung mit einer perfekt glatten, ästhetischen Oberflächenoptik.



**Referent\*in:** Katrin Vocke, Produktmanagement, Vitrulan Textile Glass GmbH  
Studium: Wirtschaftsingenieurwesen mit Fachrichtung Werkstoff- und Oberflächentechnik

Katrin Vocke arbeitete mehrere Jahre als Entwicklungsingenieurin im Bereich glasfaserverstärkter Kunststoffe, war anschließend für einen namhaften Automobilzulieferer tätig und ist seit 2007 als Produktmanagerin bei der Firma Vitrulan Textile Glass GmbH im Bereich Glasfaserwandbeläge tätig.

---

11.00h- 12.00h\*

### ***Faszination Beton- Nachhaltiges Bauen mit Beton***

Kaum ein Baustoff ist so leistungsfähig und langlebig wie Beton. Unter dem Motto „Faszination Beton“ zeigen wir Ihnen, wie vielseitig Beton einsetzbar ist, was ihn zu einem so faszinierenden Baustoff macht und welche digitalen Services die Heidelberger Beton GmbH im Angebot hat.

**Referent\*in:** Dr.-Ing. Robert Bachmann, Leiter Technischer Vertrieb, Heidelberger Beton GmbH



Robert Bachmann war zunächst als Trainee und anschließend als Materials Engineer beim HTC der Lehigh Cement Company in Atlanta, einem Tochterunternehmen des HeidelbergCement Konzerns, tätig. Nach 5-jähriger Tätigkeit als Leiter Betontechnologie im Betonstraßenbau wechselte er 2016 als Projektmanager Infrastruktur zur Abteilung Engineering und Innovation von HeidelbergCement.

Seit 2019 ist er als Leiter Technischer Vertrieb für die Spezialprodukte der Heidelberger Beton im Pre-Sales Bereich zuständig und somit Ansprechpartner für Bauherren, Architekten und Planer. Weiterhin ist er Referent bei diversen Fachveranstaltungen und Leiter des Arbeitskreises Bankettbeton der FGSV.

---

**13.00h-14.00h\*\***

***Lüftung mit Wärmerückgewinnung im Rollladenkasten zur Erfüllung der DIN 1946-6***

Die Lüftungsnorm DIN 1946-6 kann auf sehr einfache Art und Weise erfüllt werden. Schnittstellen im Bauablauf werden reduziert und wertvolle Zeit und Kosten gespart. Im Vortrag werden Lösungsmöglichkeiten zur Erfüllung der DIN 1946-6 vorgestellt sowie ein Planungsbeispiel mit Kosten vorgestellt.



**Referent\*in:** Dipl.-Ing. (FH) Jochen Faller, Verkaufsleiter Lüftungssysteme und Fachberater Komplettsysteme, Beck+Heun GmbH

Jochen Faller verantwortet als Verkaufsleiter bei der Firma Beck+Heun GmbH den Produktbereich Lüftungssysteme.

Darüber hinaus unterstützt er fachlich im Produktbereich Fensterzargensysteme und betreut das Netzwerk der Gebäudeenergieberater im Handwerk (GIH).

Als Schulungsreferent vermittelt er Fachwissen aus über 25 Jahren Berufserfahrung in der Lüftungs- und Heizungsbranche. Sein Spezialgebiet ist die Wohnraumlüftung und deren Auslegung nach DIN 1946-6.

---

**14.00h- 15.00h**

***CROSSFIX® – Die moderne hinterlüftete Fassade\****

**Referent\*in:** Herr Christoph Krämer, Vertriebsingenieur EJOT Baubefestigungen GmbH

Vorgehängte hinterlüftete Fassaden zeichnen sich dadurch aus, dass Dämmung und Bekleidung konstruktiv voneinander getrennt sind. Diese Trennung führt zu vielen technischen und gestalterischen Vorzügen. Das neue CROSSFIX® Unterkonstruktionssystem vereint maximale Flexibilität sowie Energieeffizienz, und bietet völlig neue Gestaltungsmöglichkeiten. Das System besteht aus mehreren hochwertigen EJOT Produkten, die optimal aufeinander abgestimmt sind.

**Referent\*in:** Herr Christoph Krämer, Vertriebsingenieur EJOT Baubefestigungen GmbH



- 2019 – heute Vertriebsingenieur VHF & Verankerung, Ejot Baubefestigungen
  - 2018 – 2019 Global Key Account Manager, Hoesch Additivdecke, Hoesch Bausysteme GmbH
  - 2013 – 2018 Vertriebsingenieur / Project Engineer, Hoesch Bausysteme GmbH
  - 2013 Master of Science [MSc.] in Architecture Universität Siegen
  - 2009 Bachelor of Science [BSc.] in Architecture Universität Siegen
-

**15.00h-16.00h**

***Der neue Langhalsschleifer PLANEX von Festool***

Wir präsentieren Euch Live unseren neuen Langhalsschleifer PLANEX. Die neue Generation revolutioniert den Trockenbau mit LED-Licht und Exzenterbewegung. Jetzt Live-Vorführung nutzen und den PLANEX in Aktion sehen!

**Referent\*innen:** Thomas „Thommy“ Greiss, Gelernter Werkzeugmacher, Festool Deutschland GmbH  
Sascha Präuer, Gelernter Schreiner, Festool Deutschland GmbH



Thomas „Thommy“ Greiss: Gelernter Werkzeugmacher, Meisterprüfung abgelegt, seit April 2000 im Unternehmen als Produkttrainer und Messeplaner

Sascha Präuer: Gelernter Schreiner, Weiterbildung zum Holztechniker, seit Dezember 2016 im Unternehmen als Produkttrainer und Messeplaner

Thommy und Sascha sind ein eingespieltes Team. Sie geben Schulungen für eigene Mitarbeiter, Händler, Endkunden und aktuell alles eben virtuell. Aktuell ausschließlich Online-Schulungen für unsere Händler, Livestreams auf sozialen Medien von Festool, unsere zwei Spezialisten für sämtliche Anwendungsfragen zu unseren Produkten.

---

**16.00h-17.00h**

***Anwendungsmöglichkeiten & Vorteile von Mineralwerkstoff im Privat- & Gewerbebau***

**Referent\*innen:** Tobias Mehlsam, Geschäftsführung, HASENKOPF INDUSTRIE MANUFAKTUR

---

## Programm Tag 2: 12.01.2021

10.00h- 11.00h

### ***Digitale Arbeitsvorbereitung – was ist heute möglich?***

Erfahren Sie, wie ein einziger, digitaler Prozess Ihre gesamte Wertschöpfungskette abbildet und optimiert! Erleben Sie unsere Lösungen für die drei großen Prozesse: Planung, Präsentation und Arbeitsvorbereitung. Unser Experte zeigt Ihnen alles, was Sie wissen müssen, damit sich das 3D-Baustück auf Ihrem Bildschirm in ein wirkliches Möbelstück bei Ihrem Kunden zu Hause verwandelt – und zwar mit Präzision, Effizienz und Flexibilität.

**Referent\*in:** Markus Herberth, Senior Sales Representative, Palette CAD GmbH



Markus Herberth ist seit 2017 Senior Sales Representative bei dem 3D-Software Unternehmen Palette CAD. Mit den Schwerpunkten Holztechnik und Badgestaltung ist er für das Vertriebsgebiet Bayern zuständig. Durch seine Werkstatt-Erfahrung und das intensive Arbeiten mit CAD-Programmen kann er sich heute in (fast) jeden Handwerker hineinversetzen, versteht seine Probleme und sucht für jeden eine individuelle Lösung. Sein erklärtes Ziel ist es, das Handwerk auf dem Weg in die Digitalisierung zu begleiten, ohne dabei den Bezug zur Werkbank zu verlieren.

Er ist bei uns ein fester Bestandteil im Redaktions- und Vertriebsteam für unsere Online-Veranstaltungen und -Präsentationen und wird daher dem ein oder anderen vielleicht schon ein Begriff sein.

---

11.00h- 12.00h

### ***RaumGlas - Innovative Funktionsgläser für Interior-Anwendungen***

Spezielle Funktionsgläser und Glas-Systeme bieten vielfältige Möglichkeiten der Gestaltung: diese Spezialgläser können z.B. Ihre Transparenz und Reflexion verändern oder auch großflächig homogen leuchten.

**Referent\*in:** Thomas Stukenkemper, Geschäftsführer; Flachglas MarkenKreis GmbH



Thomas Stukenkemper: Dipl.-Ökonom

- 1986 – 1992 Flachglas AG (Vertriebscontrolling, Produktmanagement)
  - 1992 – 2001 Wirus—Fenster GmbH & Co. KG (Vertriebsleiter)
  - 2001 – heute Flachglas MarkenKreis GmbH (Geschäftsführer)
  - als Vorstand des Bundesverband Flachglas e.V. (ehrenamtlich) tätig
-

**13.00h-14.00h\*\***

***Innovatives Fensterzargensystem zur Beschleunigung des Baufortschritts***

Vorstellung eines innovativen Fensterzargensystems. Per Baukran wird dieses mit bereits montiertem Fenster während der Rohbauphase gesetzt. Im Vortrag wird das System detailliert beschrieben und die Vorteile im Bauablauf aufgezeigt. Je nach Mauerwerk und Einbausituation werden drei verschiedene Montagemöglichkeiten vorgestellt. Am Beispiel von Objektfotos wird der zeitoptimierte Bauablauf erläutert. Sie feiern Richtfest und die Fenster sind schon drin!

**Referent\*in:** Dipl.-Ing. (FH) Jochen Faller, Verkaufsleiter Lüftungssysteme und Fachberater Komplettsysteme, Beck+Heun GmbH



Jochen Faller verantwortet als Verkaufsleiter bei der Firma Beck+Heun GmbH den Produktbereich Lüftungssysteme. Darüber hinaus unterstützt er fachlich im Produktbereich Fensterzargensysteme und betreut das Netzwerk der Gebäudeenergieberater im Handwerk (GIH). Als Schulungsreferent vermittelt er Fachwissen aus über 25 Jahren Berufserfahrung in der Lüftungs- und Heizungsbranche. Sein Spezialgebiet ist die Wohnraumlüftung und deren Auslegung nach DIN 1946-6.

---

**14.00h- 15.00h\***

***V4heat Anti-Schimmel Kit – Schimmelprävention dank Wanderwärmung durch Infrarot-Heizgewebe***

Wo warme Raumluft auf eine kalte Wand trifft, setzt sich die Feuchtigkeit der Luft als Kondenswasser ab – der perfekte Nährboden für Schimmel. Das V4heat Anti-Schimmel-Kit beugt diesem Problem spielend leicht vor. Einmal eingespachtelt, hält das Infrarot-Heizgewebe die Temperatur der Wandoberfläche in einem Bereich, der effektiv verhindert, dass sich Kondensat absetzen kann. Schimmel-Sporen wird damit jegliche Nahrungsgrundlage entzogen.

**Referent\*in:** Car-Arndt Saul, Business Development Manager, V4heat GmbH



Carl-Arndt Saul hat im Handwerk Elektriker gelernt, sein Fachabitur nachgeholt und Energie- und Wärmetechnik (Schwerpunkt Heizung, Klima, Lüftung) studiert. Sein beruflicher Weg begann in der Dämmstoffindustrie ging weiter über die Fassaden Technik und dann zum Innenausbau. Alles Stationen bei großen, namhaften Industrieunternehmen. In Summe 20 Jahre Erfahrung im Produktmanagement. Seit Oktober 2019 ist er bei der V4heat GmbH, womit sich für ihn der Kreis schließt und er endlich bei der Heizungstechnik angekommen ist, die er ursprünglich mal gelernt hat. Ein langer Weg durch die Baubranche.

---

**15:00h – 17:00h** Vorträge von SWISS KRONO Group und BECHER GmbH & Co. KG folgen

---



## Programm Tag 3: 13.01.2021

10.00h- 11.00h\*\*

### **Planerkooperation mit VELUX Kooperation auf Augenhöhe zwischen Planer und Industrie**

Der Architekt hat als Generalist ein sehr breites Wissen über alle Aspekte der Planung. Ein Hersteller hingegen ist auf ein sehr tiefes Wissen in seinem Produktbereich spezialisiert. In dem VELUX Kurzvortrag werden verschiedene Möglichkeiten und Formate der sinnvollen Zusammenarbeit zwischen Planer und Industrie aufgezeigt, um den Prozess der effizienten und normgerechten Planung zu verbessern.

**Referent\*in:** Christian Krüger, Leiter Vertrieb & Services Architekten/Planer, Velux Deutschland GmbH



- Christian Krüger, Dipl. Ing. Architekt
- Leiter des Architekten-Teams
- Architekturstudium an der TU Braunschweig
- Seit 2002 tätig als Architekt in Hamburg und Köln
- Seit 2010 bei VELUX Deutschland

---

11.00h- 12.00h

### **Haftungsbeschränkung durch die MULTI-RISK Bauversicherung der AIA**

Die MULTI-RISK Bauversicherung schützt, neben dem Bauherrn und den ausführenden Unternehmen, besonders Sie als Architekt / Ingenieur. Sie ist durch unsere langjährige Erfahrung im Bauprojektbereich entstanden und bietet Lösungen, die es so nirgendwo gibt. Dabei stehen die Gedanken einer ausgewogenen Verteilung der Haftungsrisiken und Entlastung des Berufsstands der Architekten und Ingenieure im Vordergrund.



**Referent\*in:** Julian Platzek, Verkaufsleitung, AIA AG

- Ausbildung zum Kaufmann für Versicherungen und Finanzen
  - Studium an der FH Köln, Bachelor of Arts (Versicherungswesen)
  - Vertriebsangestellter und Vertriebstainer SAARLAND Versicherungen
  - Zertifizierter Trainer 2012 (DVA)
  - Vertriebsberater AXA Konzern
  - Direktionsbeauftragter ÖRAG Rechtsschutzversicherung
  - Seit 2017 Leitung Verkaufsabteilung AIA AG
-

**13.00h-14.00h\*\***

***Moderne Klinkerfassaden - zukunftsfähige Klassiker und der sinnvolle Einsatz von Ziegelfertigteilen***

Die zweischalige Wand erfüllt spielend aktuelle und zukünftige Anforderungen an Nachhaltigkeit und Wärmedämmung. Selbst Passiv- oder Plus-Energie-Gebäude lassen sich mit Klinkerfassaden problemlos erstellen. Die sortenreine Verwendung ihrer Bestandteile garantiert eine saubere Trennung beim Rückbau. Und statische Grenzen bei der Gestaltung lassen sich häufig mit Ziegelfertigteilen überwinden.

**Referent\*in:** Dipl.-Ing. Horst Klockgether, Leiter Röben PlanungsService



- Nach abgeschlossener Zimmermannslehre und praktischer Berufserfahrung 1978 Beginn des Architekturstudiums und Ausbildung zum Hochbauingenieur.
- 1982 – 1986 Bauleitung im Bereich schlüsselfertigen Bauens von Wohn- und Geschäftshäusern.
- Seit 1987 bei der Röben Tonbaustoffe GmbH leitender Planer im Bereich Fertigtbau und seit 1992 Werksleiter der beiden Röben-Fertigteilwerke.
- Seit 2001 Leiter der Abteilung Planungsservice und seit 2009 außerdem Leiter der Produkt- und Anwendungstechnik im Hause Röben.

---

**14.00h- 15.00h**

***Made to Touch! Zeitloses Design trifft technischen Zeitgeist\****

JUNG bietet zeitgemäße Produkte und digitale Tools für Architekt\*innen

Hybrides und mobiles Arbeiten ist das Credo der Stunde. Immer mit dabei: Digitale Endgeräte, ohne die flexible Bürotätigkeiten nicht funktionieren. Mit den neuen JUNG SCHUKO® Steckdosen mit USB-Anschlüssen sind Akkus schnell wieder aufgeladen. Der User freut sich über ein raffiniertes Gadget, Architekt\*innen loben die Designvielfalt.



**Referent\*in:** Wiebke Becker, Key Account Managerin Architektur, JUNG

ist seit 2018 Key Account Managerin bei JUNG. Der Premiumanbieter moderner Gebäudetechnik entwickelt und stellt mit Pioniergeist zeitlos gestaltete Produkte und zukunftsorientierte Lösungen her. JUNG versteht sich nicht nur als innovativer Hersteller, sondern auch als verlässlicher und ideengebender Partner für Architekten und Planer. Das Traditionsunternehmen pflegt ein starkes Netzwerk – auch zu den Akteuren der Baubranche. Als Key Account Managerin betreut Wiebke Becker bei JUNG den Bereich Architektur. Zuvor war sie in leitender Position bei dem Branchenportal Heinze tätig, sammelte langjährige Vertriebserfahrung und Führungskompetenz.

---

**15.00h- 16.00h**

***Aktuelle Systemtechnik aus den Bereichen Heizung, Warmwasser und Lüftung Exemplarische Systemlösungen und Integralplanung***

**Referent\*in:** Antonio Piras, Technischer Vertrieb Objektgeschäft, tecalor GmbH

---

**16.00h- 17.00h**

***Vorgefertigte Sanitärwände und Schächte***

TECE fertigt maßgeschneiderte Sanitärwände. Diese fertigen Wände enthalten in der Regel die gesamte Verrohrung für alle Medien sowie Absperrorgane, Wasserzähler und Lüfterkästen sowie die Schallschutzelemente und die passenden Brandschutzlösungen. Mit dieser kontrollierten industriellen Vorfertigung reduzieren sie erheblich das Risiko der Bauverzögerung und individueller Fehler auf der Baustelle.



**Referent\*in:** Robert Schilling, TECE Academy, Fachreferent, TECE GmbH

Als studierter Versorgungstechniker und Betriebswirt war Robert Schilling über ein Jahrzehnt beratend im Objektgeschäft tätig und hat sich den Problemen und Fragen von TGA-Fachplanern, Architekten und Vertretern der Wohnungswirtschaft gestellt. Bereits seit über 10 Jahren setzt er diese Erfahrung als Fachreferent der TECE Academy zielgerichtet in Vorträgen ein. Themen aus Architektur und der technischen Gebäudeausrüstung werden mit passenden Lösungen aus dem TECE-Portfolio behandelt. Schwerpunkte sind "Das Bad der Zukunft", „Barrierefreies Bauen“, „Die Trinkwasserverordnung“, „Das modulare Bad“, sowie Themen des „baulichen Brandschutzes“ und das weite Feld der „Entwässerungstechnik“.

---



**17.00h-19.00h**

***„Better together“ Voneinander lernen, miteinander planen mit den Partnerfirmen des VfA-Tags***

*1. Themenblock Herausforderung Digitalisierung und BIM*

Wohin führt die Digitalisierung in der Kooperation zwischen Herstellern der Bauindustrie und Architekten, was kann BIM beitragen zur guten Planung einerseits und Schadensvermeidung andererseits.

*2. Themenblock Bauschäden vermeiden und Haftungsfragen*

Wie kann die Industrie unterstützen, dass Bauschäden vermieden werden? Worauf müssen Architekten achten, dass es gar nicht erst zum Schaden kommt? Wo entstehen die größten Fehler im Bauprozess?

*3. Themenblock Kooperation und Kommunikation*

Wie können sich Planer und Industriepartner besser austauschen, abstimmen, unterstützen und im Arbeitsalltag ergänzen? Wie können neue Kommunikationsformate helfen? Wie können individuelle Anforderungen sicher umgesetzt werden?

Abschließende Podiumsdiskussion

---

*\* Der Vortrag wird von der Architektenkammer Berlin als Weiterbildung anerkannt und mit 1 Unterrichtseinheit (1UE = 45 Minuten) bewertet.*

*\*\* Der Vortrag wird von der Architektenkammer Berlin und Baden-Württemberg als Weiterbildung anerkannt und mit 1 Unterrichtseinheit (1UE = 45 Minuten) bewertet.*